

ד"ר שמחה ליבוביץ וד"ר משה רוז

## הקשר שבין סגנונות התקשורת לבין סגנונות ניהול

### ראשי- פרקים

- א. המנהל כמנחים
- ב. דפוסי התקשורת
- ג. המשכיות סגנונות התקשורת
- ד. סנון ניהול ומחוזור חיים של ארגון
- ה. שיטות המחקר
- ו. תוצאות
- ז. דין
- ח. טיכום והשלכות לתהליכי הכשרת מורים
- ט.ביבליוגרפיה

‡ ‡ ‡

### א. המנהל פמנהיג

האתגרים החינוכיים, הפדגוגיים, התרבותיים, החברתיים והכלכליים העומדים בפני מערכת החינוך בעידן המיצבות הפתוחות, מצריכים מנהיגות חינוכית מסוג שונה מזה שידענו עד כה.

Hallinger (1992) מצין שבארצות הברית של שנות ה- 60 נטפסו מנהלי מערכות חינוך במנהלים אדמיניסטרטיביים שעיקר תפקידם בישום נוהלים ובפיקוח על הוראות ותקנות פדרליות. משנות ה- 70 ואילך הגישה הרווחת בקרב מעצבי המדיניות בארה"ב הינה לראות את המנהל כמנהיג פדגוגי (Instructional Manager) כМОBILE תהליכי הלמידה והחינוך.

מערכת החינוך בישראל עברה תהליך דומה, בשני העשורים האחרונים של סוף המאה העשרים. זאת, בעקבות השינויים החברתיים והציפייה ההולכת וגוברת של החברה לשינוי בתהליכי הלמידה והחינוך.

הנהלת בית הספר מתמודדת ביום עם תחומי פעולה רבים ומגוונים כגון: ניהול אדמיניסטרטיבי, שיווק, יזמות וחידושים בתוכניות חינוכיות, פיתוח שיטות ותכני הוראה ייחודיים, ניהול צוות, גיוס משאבים, קשר עם הקהילה ועוד. וכן נדרשים מנהלי מערכות החינוך להתמודד עם אתגרים מורכבים יותר. מרבית החוקרים שותפים לדעת כי מנהל אחד, מוכשר ככל שהיא, לא יוכל להתמודד לבדו עם מגוון המשימות העומדות לפניו, ולכן יש צורך בצוותי ניהול בעלי מגוון סגנונות.

חוקרים שונים התייחסו לאופי המנהל הרצוי כיום : ענבר (2000) מדגיש את היכולת בניהול השינוי, פוקס (1995) הדגישה את מנהיג המנהיגים ואדייגס (2000) הדגיש את ניהול הסינרגטי.

Bass (1985) רואה במנהיג של ימינו "מנהיג מעצב" (Transformational Leadership). על פי גישה זו, המנהל המעצב מניע את המערכת באמצעות ארבע תכונות ו/או דרכי פעולה הבאים : כריזמה, גירוי אינטלקטואלי, גישה אישית והשרהה.

לעתם של ליבוביץ וליכטנברג (2000) מנהיגותם של המורים באה לידי ביתוי בספר רמות :

- הנהגת הctica מקובצת משימתייה לשגת ידיה הלימודים האינטלקטואליים. המורה אחראי על פיתוח אקלים לימודי תומך, שיסיעו ויאפשר לתלמידים להגיע להישגים לימודיים ראויים.
- הנהגת הctica מקובצת חברתייה לשגת ידיהם חינוכיים ערכיים. המורה אחראי על יוזם ופעלת תוכנית חינוכית חברתית, שתאפשר לתלמידים להשתנסות ולחווות תהליכי חברתיים, חינוכיים ורגשיים, תוך מתן ביתוי נאות למגוון כישורייהם. בנוסף, עליו לתת להם הזדמנויות להשתנסות במטלות מנהיגותיות.
- הפעלת תלמידים בצוותי פיתוח בית ספריים והוצאה לפועל של תוכניות שכבותיות ובית ספריות. במטלות אלו נדרש המורה להוציא לפועל כישורי ניהול צוות, יזמות ויכולת להשתלב בעבודת צוות עם צוותי חשיבה ומשימות.
- רכיבו וניהול אחד מן התחומיים בבית הספר, כגון : רכו חינוך חברתי, רכו טווילים, רכו בית ספר קהילתי, סגן מנהל, רכו שכבה ועוד. כיוון זה של תוספת ניהולית לעבודתו של המורה תלך ותתרבה ככל שבתי הספר יפתחו יותר אל החקילה.

משימות אלו והמשמעות העתידיות מציבות אתגר בפני המוסדות להכשרת מורים. מטרת המחקר הנוכחי היא לבחון את הקשר שבין סגנונות התקשרות לבין סגנונות ניהול בקרב מנהלים, מורים ובבעלי תפקידים ניהול בבית הספר.

#### **ב. דפוסי התקשרות**

תיאוריות ההתקשרות (Attachment) של בולבי (Bowlby, 1969, 1973) עוסקות בקשר המפותח בין הילד לאמו כבונה את תפיסתו העצמית של הילד

ואת מערכת התיאיחסותו לעולם החברתי הסובב אותו. תיאוריה זו רואה בוצרך בקרבת אנשיים וביצירות קשרים רגשיים ממשמעותיים, צורך ראשוןי ובסיסי אצל הילד, ולא אמצעי שבא לשפק לצרכים אחרים.

התקשורת הנוצרת בין התינוק לאמו, תכליתה לשפק לו סביבה חמה ובטוחה. יחסיו התקשורת, על פי תיאוריה זו, מטיבעים חותם ממשמעותי על התפתחות אישיותו של הילד. בעיקר על ידי הרגישות, הז敏ות וההיענות של ההורים לצורכי הילד.

אופי התקשורת ודפוסה המתפתחת אצל הילד נועד להשיג קרבה, תמייה, הגנה והתיאיחסות. תגבותו ההורים והקרוביים המשמעותיים בסביבתו של הילד מספקות לו בסיס ביטחון (Secure Base), ממנו הוא יכול לצאת ולחקור את העולם ולהזoor אליו. ביטחון זה מספק לילד תחושת יכולת להתמודדו עם העולם במצבים שונים.

דפוס התקשורת, עפ"י בולבי, מתעצם במיוחד בשנה השנייה והשלישית לחיוו של הילד ומתרחש כל החיים. ילדים שפיתחו התקשורת בטוחה אל חורייהם או אל קרוביים ממשמעותיים אחרים בסביבתם יגדלו להיות בטוחים בעצםם, נוטני אמון ומשתפי פעולה ביחסיהם עם אחרים. לעומת זאת, ילדים שלא זכו להורות זמינה, עקביות, רגישה ומגיבה לצורciיהם, יפתחו סוגן התקשורת לא בטוח, שיتبטא בבעיות בתחום היחסים הבין אישיים והיכולת בטוחה באחרים, יחושו במצוקות וחירוזות במצבי פרידה, ויתו לשבול מחרדה ודכאן.

בולבי ערך ציפויות בהתנהגות פערות וילדים שהופרדו מדמות המטפלים הראשונים שלהם למשך פרקי זמן שונים. הואבחן שבתהליך הפרידה מגיב התינוק בסדרה של תגובה אמוциונאליות. תגובה ראשונה היא תגובה מהאה, הכוללת בכלי, חיפוש אקטיבי אחרי האם והתגוננות לניסיונות הרוגעה של אחרים. התגובה השנייה היא של פסיביות הנובעת מייאוש ומתבטאת בעצבות. התגובה השלישית היא של התבזלות והתעלמות מהאם בשעת חזרתו. בהשוויה עם התנהגותם של גורי יונקים, התפתחה מערכת התקשורת שבה בולבי שאצל התינוק, בניגוד לגורי יונקים, התקשורת מארמת, הסיק לשמר את האם בקרבו, בשל אי יכולתו לדאג לעצמו.

עובדיה זו מביאה את התינוק לשימוש ברפרטואר של התנהגויות, שבאמצעותן הוא יוצר קירבה עם הדמות המטפלת שתספק את צרכיו ותדאג לו. הרפרטואר כולל התנהגויות כמו קשר עין, בכיה, חיוך, קולות ותנועות המנסים לדמות הבוגרת להתקרב ולהציג לצרכים שלו.

- למערכת היחסות, על פי בולבי, שני תפקודים חשובים:
1. להגן על התינוק ולספק לו מחסה בשעות משבר או תחושת איום. כשתינוק חש שהוא לא יכול לשאת את רמת המתח שלו, הוא חוזר לבסיס הבוטה בדמות האם או הדמות הקרויה.
  2. לספק לתינוק בסיס בטוח ממנו יוכל לצאת ולחזור את הסביבה, להתענין בקשרים אחרים עם אנשים נוספים ובשלב מסוים להתנקם מהוריו וליצור קשרים חדשים.
- היכולת להגיע לעצמאות תפקודית וקשרים בין אישיים אחרים, מתפתחת על יסוד הבסיס הבוטה שמספקת מערכת היחסות. כאמור, ראה בולבי באיכות ההתנסויות של הילד עם הדמויות המטפלות הראשונות תפקיד משמעותי בעיצוב אישיותו של הילד, בעיקר ביחסים שלו עם ואל האחים, בתפתחות הביטחון העצמי שלו וברמת האמון והביטחון שלו באחרים.
- بولבי הניח שקיימת המשכיות ורכיפות בסוגנות היחסות של הילד להמשך חייו. ההתנסויות החזרות ונשנות של הילד ביחסיו עם הוריו, גורמות לציפיות המתארכנות למבנה קוגניטיביים - Bowlby Internal Working Models (1969 -). מבנים אלה מוכלים ביחסים חדשים עם הטוביים את הילד, ובאים לידי ביטוי בהתנהגויות במצבים שונים. במקרים אחדות, המבנים הקוגניטיביים שפותחו ביחסים היחסות של הילד, מוכלים כדפוסי התנהגות באינטראקציות של הילד (והמBORGER - כפי שנציג בהמשך) עם סביבתו. מכלול החוויות שהתארגוו במסבים קוגניטיביים, יוצרים בילד ובמבוגרים ציפיות - שבמפעלים עתידיים עם סביבות חברתיות, יקימו יחסים הדומים לאלה שחוות בעבר. המבנים הקוגניטיביים שהפכו למודלים לפועלה (Working Models) מעצבים את תפיסתו העצמית של הבוגר בקשר לעצמו: ביטחון עצמי, דימוי עצמי; ובקשר לסבירתו: ביטחון בסביבה, יחס לאחרים, קשרים בין אישיים וכו'.
- ניתן לומר שתיאורית היחסות של בולבי, ממשגגה את הנטייה האנושית ליצור קשרים רגשיים לאחים משמעוניים. על-פי התיאוריה, היחסות היא ביוטי לצורך אבולוציוני ראשוני המתחילה בינקות וממשיך בצורה עקבית לאורך החיים. סגןון ההתנהגות היחסותית מתעצב בתגובה הילדות המוקדמות על-פי הניסיון שהוא ליחיד עם דמיות היחסות הראשונות שפועלו בסביבתו. התנסות זאת יוצרת מודלים לפועלה, על פייהם פועל האדם במערכות.
- הבדלים אינדיוידואליים בדפוסי היחסות נבדקו באופן אמפירי שיטתי לראשונה ע"י Ainsworth ושותפה (1969). בעורת "פרדיוגמאות הזר". פרדיוגמה זו

mbosset al. הנחתו של בולבי (1969) שמהות התקשורת בין התנינוק לאם ניתנת לצפייה ברגעי המבחן שלו: מצבי פרידה, פחד ומצוקה. הפרדיגמה בנויה מ- 8 אפיוזות, המאפשרת להעריך את יחסיו התקשורת בין האם לילד.

בכל שימוש המצביעים נבחנת תגובת הפעוט על פי שלושה מודדים למידת הביטחון של הפעוט בנסיבות הדומות המטפלת:

1. יכולת הפעוט להשתמש באם כבסיס בטוח, ממנו יוכל לצאת לחקירה הסביבה.
  2. תגובהתו לזרים ולמצביעים מעוררי פחד.
  3. תגובהתו לפרידות ולמפגשים מחודשים עם האם ומידת יכולתה להרגיע אותן.
- מתוך ציפוי אלה גובשו שלושה צפויי התקשורת עיקריים :
1. דפוס התקשורת הבוטוח: תינוקות בעלי דפוס זה מגלים מהאה בעקבות פרידה מהאם, אך אינם חרדים במידה רבה מאפשרות של פרידה. מיד עם חזרת האם הם מגלים רצון פעיל לקרבה ומתקשרים אליה שוב. התנהוגותם מבטא ביטחון בנסיבות האם ורגשות ובתגובהו.
  2. דפוס החרד/אמביוולנטי: תינוקות שמואופיינים בדפוס התקשורת זה מגיבים במחאה קולנית בשעת הפרידה מהאם ובתגובה התקשורת חזקות ובקשי להירגע בעת חזרתה. לדעת איינסוורת וחברותיה (1978) התנהוגות זאת נובעת מחוסר ביטחון של הילד בנסיבות של אמו.
  3. דפוס הנמנע: תינוקות המואופיינים בדפוס התנהוגות זה אינם מגיבים במחאה ומצוקה בעת הפרידה מהאם ונמנעים מהתקשורת כשהיא חוזרת. לדעת איינסוורת וחברותיה (1978), התנהוגות זאת נובעת מתחששה לא בטוחה בנסיבות האם, ولكن גם מגיבים בתגובה התבזבזות.

#### ג. המשכויות סגנונות התקשורת

מחקרנים רבים בדקו את הנחותינו של בולבי בדבר המשכיות ויציבות סגנונות התקשורת והמודלים לפעולה הקשורים בהם, כשהנחה המרכזית היא שהמודלים לפעולה שבעורתם תונפס הייחידי את העולם ואת עצמו, מהווים חוליה מקשרת בין רגשות והתנהוגות בינוקט לבין אלו שבמהמץ החיים.

בשנים האחרונות התפתחה מגמה של חקר דפוסי התקשורת אצל מבוגרים. מחקר חלוץ בתחום זה הוא מחקרים של Hazan & Shaver (1987) אשר בדקו ומצאו כי התפלגות שלושת סגנונות התקשורת אצל מבוגרים, לפי דוווח עצמי, זהה לזה שמצאו איינסוורת ו עמיתניה (1978) אצל תינוקות.

הם מצאו שבוגרים בעלי סגנונות ההתקרשות השונים דיוחו על היסטוריות התקשורת שונה. מבוגרים מסגנון התקשורת בטוח, תיארו את אמת כיאשה מביבה, דואגת ושינון לטמוך עליה. מבוגרים מסגנון נמנע, תיארו את אמת באופן כללי כקרה ודוזחה. מבוגרים מסגנון התקשורת חרד-אמביולנטי, ציינו מעבר קיצוני של האם מרגשות חיוביים לשיליליים. הם מצאו גם שההיסטוריה התקשורת של הפרט קשורה לسانון התקשורת בבגרות, וסגנון זה מעורב בתפיסה ובחוויה של קשרי אהבה נבדלים בבגרות.

תפיסה נבדلت של קשרי אהבה בבגרות מותבטאת ביחסי אהבתם כמורכבות מרגשות עזים וקוטביים - משיכה חזקה ורצון להתחזך. מחד גיסא - עליות וירידות רבות בחווית האהבה וכן גילוי קנאה חזקה; מאידך - הנמנעים גילו פחד מקרבה ואת אהבתם תיארו כמאפקת ופושרת.

מציאותם של Hazan & Shaver (1987) לגבי הבדלים בין הסגנונות בהיסטוריות התקשורת אושו על-ידי Feeney & Noller (1990). חוקרים אלו מציינים כי הדימוי העצמי של מבוגרים בעלי סגנון בטוח הוא חיובי. בעלי סגנון התקשורת נמנעו מذוחים על חוסר אמון ומרחיק מארחים, ובעלי סגנון התקשורת חרד-אמביולנטי מذוחים על העדר תמייה הורות ותלות. כמו כן בעלי הסגנון הבטוח התאפיינו במידה רבה יותר של הערכה עצמית בהשוואה לsegueנות האחרים, וכן בתפיסה יציבה יותר של מערכות יחסים.

גולטביב-ניר (1991) מצאה ממצאים דומים. החוקרת מציינה שלושת טיפוסי התקשורת נבדלים בדמיוי העצמי שלהם במספר ממדים. אצל בעלי סגנון התקשורת בטוח ונמנע قيمة סכמת עצמי, שבה מרובים התכנים החוביים, בעוד שאצל בעלי סגנון התקשורת חרד-אמביולנטי מרובים יחסית התכנים השיליליים. כן נמצא שאצל נבדקים בעלי סגנון התקשורת חרד-אמביולנטי קיימת נגышות מוגברת של תכנים רגשיים, שליליים בעיקרם, ועצם ארגון סכמת העצמי נעה במונחים רגשיים במידה רבה יותר מאשר בשתי הקבוצות האחרות. לנבדקים בעלי סגנון התקשורת בטוח קיימת מערכת אינטגרטיבית יותר של ייצוגי עצמי שונים, בעוד שאצל בעלי סגנון התקשורת חרד-אמביולנטי ובעלי סגנון התקשורת נמנע קיימים פערים גדולים יחסית בין ייצוגי העצמי השונים.

בדומה לכך צמחוני (1992) שבעלי דפוס התקשורת בטוח אינם נוטים לעוינות, אך כאשר הם חשים כאס נוטים לחפש באופן פעיל את האדם שעליו הם כועסים ולבטא ולהחצין את הרגש. בעלי דפוס התקשורת נמנע נוטים לחוש במידה בינונית של כעס, חן כזה המופנה החוצה והן המופנה פנימה. כאשר הם

כועסים, הם נוטים לנשגה ולהתרחקות מון האובייקט מעורר הensus ופונים לעמדת מתכונת מסווג של "אני יכול לסמוך רק על עצמי".

בעלי דפוס התקשורת חרדי-אמביוולנטי מאופיינים ברמה גבוהה שלensus ושל ביטוייensus המופנים אל העצמי וברמה נמוכה של ביטוייensusensus מוחצנים. הם בעלי רמת עזינות נמוכה, וטוווח המוצבים המעווררים בהםensus הוא מצומצם יחסית לזו של בעלי דפוסי התקשורת אחרים. במוצבים מעורריensusensus עברים הם מגיבים בעיסוק מרובה ברגשות שליליים ובאמביולנטיות של התקשרות-התראחות.

אריאלי (1999) בדק את הקשר שבין התנהוגות ארגונית (OCB) לבין דפוסי התקשורת. ה-OCB היא התנהוגות המוגדרת כהתנהוגות פרו-סוציאלית, חזק תפkidית ופונקציונלית לארגון, המכובנת כלפי אדם, קבוצה או ארגון. התנהוגות זו אינה מצופה מעובד או חבר בארגון בנסיבות דרישות תפkid ו אין עליה ענש או תגמול ישירות. ה-OCB מאפיין בעשייה מעל ומעבר לנדרש לתפקיד או כפי שהוא לכנותה בקרוב עובדים, חברים בארגונים כ"אכפתויות", "השקעה", "הקרבה" או "ראש גודל". במחקר שהתבצע בקרוב עובדים במפעל אלקטרוני נמצאו קשרים בין דפוסי התקשורת לבין מדדי OCB שונים.

נחשון (1990) מצאה שוני בין טיפוסי התקשורת ביחס לחשיפה נפשית. נבדקים בטוחים חושפים עצם יותר בהשוואה לשני הדפוסים האחרים, ומגלים בעיקר מידע חיובי, הם גם מצלפים שהאחר חשוף עצמו באופן חזדי. חרדים נרתעים משותף החושך פחות מדי, ואילו נמנעים נרתעים משותף החושך יותר מדי מעצמו. לנס (1991) מצאה הבדלים בין דפוסי התקשורת ביחס למושג האמון. הבטוחים נוטנים אמון יותר מאשר שני הטיפוסים האחרים, הפחד המלווה אותם בנתינת האמון הוא מפגעה רגשית. חרדים נוטנים פחות אמון באחרים בהשוואה לבטוחים והם פוחדים מיצירת תלות.

ניתן, אם כן, לסכם כי החוקרים השונים מצינו שאנשיensus בעלי דפוס התקשורת שונות שוניים זה מזה במקרים שונים של תפקיד ואישיות. ניתן להניח שהם יהיו שונים גם בתפקידם כמנהלים.

#### ג. סגנון ניהול ו/או מחזור חיים של ארגון<sup>1</sup>

אדיגיס (1979; 1991; 2000) פיתח מודל מוצבי המתבסס על שלושה מושגי יסוד:  
 1. **מחזור חיים (Life Cycle)**: המושג מחזר חיים של ארגון מציין על האנלוגיה למחזור החיים האנושי. השנים הראשונות מאופייניות בצמיחה פיזית ומנטלית מהירה, לאחר מכן בא שלב ההתבגרות והבגרות.

המאופיינים בצמיחה איטית יותר אך קבוצה ובהתבססות, התרחבות ושגשוג. השלב הבא הוא שלב ההזדקנות של הארגון, המאפיין בಡיפה של "רकמות", פעילות איטית ותפקוד של הפונקציות הנדרשות לצורך ההיישרדות. חשוב להציג שההבדל בין מחזור החיים האנושי לארגוני, הוא שארגון (בשונה THAN אנשים) לא חייב למות.

**2. ניהול סינרגטי** הוא ניהול בעזרת צוות של משלים של אנשים ולא על ידי אדם בודד.

**3. סגנון ניהול (Management Style).** לדעתו של אדיגיס ישנים 4 סגנונות ניהול עיקריים:

א. היצן - (Producer)

ב. המנהן - (Integrator)

כל אחד מסגנונותיו אחוי הכרחי כדי להגיע לניהול תקין, וצורך אופטימלי (איוש משלים - Complementary Staffing) שליהם יכול להבטיח זאת.

**A. היצן - (Producer).** אדם המתאפיין בסגנון זה הוא בדרך כלל נאמן לדייסיפילינה שלו ולעבודתו. הוא בקי בשדה העשייה שלו, ח纠正 ושקדו ומייך תוצאות. בארגון או במפעל שבו הוא עובד הוא יוביל את מערך הייצור. כאיש מכירות הוא דוחף לסגירת עסקאות מהר ככל האפשר. בכל תחום שימוש, יבלוט בהישגיו הגדולה והתחזרותיות שלו, תוך גילוי מסירות למשימה וצורך להשיג תוצאות מהירות.

מנהל בעל סגנון זה, לומד מהר מאוד מה "MRIZ" את הארגון ולומד לששתלט על הטכנולוגיה או העקרונות המפעילים את המערכת. מניע התISING של מנהל זה הננו גבורה מאוד וכדי להשיג תוצאות מהירות ומשמעותיות עליו לשלב צורך היישג זה עם יכולת למידה והבנה מהירה של תחום עיסוקו.

הארגון זוקק למנהל בעל סגנון זה, בעיקר בשלב הינקות. כשים חשיבות רבה להתבססות ולהשגת תוצאות שיבתיחו צמיחה והתרחבות. אך חיוניותו ובתרומתו של בעל סגנון זה חשובה לכל אורך מסלול החיים.

קיימות סכנות שמנהל בעל סגנון ניהול P (יצרני) יכול לגרום.

עקב האינטנסיביות שלו בהתקודדות עם בעיות המותעוררות בארגון אין הוא נוטה די להתייעץ עם עמיתים וממוניים (ובודאי שלא עם כפופים) והוא עלול למצוא את עצמו מטרוצץ מבעה לבעה בעוד שהאחרים מסביבו נחים מוחסן תעסוקה. כלומר, הוא עלול להיות עסוק בכיבוי שריפות ולא למצוא זמן לטיפול בעיות שוטפות ואו תכנן ארוך טווח.

אין הוא מקיים יישבות מסוימות במהלך תפקודו במחלクトו בטענה ש"זה בזבוז זምר", והוא מטיל עבירות על כפיפו ללא בקורת העומס המוטל עליהם ולא חלוקת נטל שווה או צודקת. המכוונות הרבה שלו למשימה עלולה להשפיע בחאלט לבוא על חשבון האנשים. אין הוא עוסק בתכנון לטוויה ארוך, לרבות תכנון הקשור לפיתוחו עובדיו. לאורך זמן, הארגון עלול להיפגע בשל חוסר ידע של העובדים. באותה מידת הוא עלול לפגוע במוטיבציה של עובדיו ובצורך שלהם להשיג.

אין הוא נוטה להתייחס לנוהלי העבודה ולכללים בכלל. נוטה לעשות "קייזרי דרכ" ולבן עלול לפגוע בארגון בכלל ובמחלקות מסוימות בפרט (במיוחד כש"יחסמיכה קצרה").

בבית הספר נמצא את בעל הסגנון הזה בתפקיד ניחולי או כמורה. מנהל בסגנון זה דוחף את המורים להציג הישגים אקדמיים על חשבון תהליכי חינוכיים, פיתוח וגיבוש צוות.

כמורה הוא יעדיף לעודד תחרות בין תלמידיו מאשר לעודד לכידות קבוצתית. יעדיף הישגים לימודיים גבוהים של תלמידיו בהשוואה לכיתות אחרות על פני תהליכי חזרהניים וחינוכיים.

**ב. המנהLEN - (Administrator).** מנהLEN הוא אדם המטפל בפרטים, מאורגן הייטב ומתרmars להפעלת המערכת על פי נהלים, תקנות וחוקים. עבודתו מכונה להבטיח שהמערכת תתפקד כפי שנوعדה לתפקיד.

עקב גישתו השיטותית והתמסדרות הקבוע שלו לפרטים קטנים, הוא מפקח על המערכת המשליטה סדר בארגון. מינהל יעיל חשוב לכל ארגון ומנהל זה יתרום לארגון, ליעילות ולשיטותיות.

בעל סגנון זה יעסוק בדרך כלל בפרטים כגון: גזירות, הנהלת חברות, ניהול אדמיניסטרטיבי ואולי אף ארגון ושיטות.

במחזור החיים של הארגון יש מקום חשוב לבעל סגנון זה, בעיקר בשלב המעבר מילדות לבגרות. בשלב זה עובר הארגון מהשלב ה"לא-פורמלי" המאפיין ארגונים בהתפתחותו לשלב שבו הארגון כבר התבסס ועליו לפתח נורמות ארגוניות. אי אפשר עד לנחל את משכורות העובדים על נייר טויה, יש צורך למסד עקרונות, כללים, נורמות התנהגות בעבודה וכו'.

הסכנות שמנהל בעל סגנון ניהול A (מיןHAL) יכול לגרום הם :

- ארגון הנשלט על ידי מנהליים חופץ להיות ארגון בירוקרטי, שבו מטרות הארגון הנם לעבוד לפי הנהלים ולא חשוב אם משימות הייצור יוחטאו או לאו. גישה כזו מחייבת יצירתיות וМОונעת מהארגון להשתתף.

- מנהל בעל סגנון כזה דורש משמעת קשוחה ואינו מתחשב בצריכים השונים של העובדים. הוא עלול להתעקש על דעתו (הוא מאמין שה\data{מ长时间}{מ长时间} ששמירה על עקרונות הארגון חשובה יותר מכל דבר אחר) ולהוריד את הארגון לטמיון.
- בעל סגנון זה ישרת בבית הספר בעיקר, בתפקיד מנהלה:  
בתפקיד ניחולי - כסוג מנהל האחראי על נושא המנהלה (מערכת, מילוי מקומות, משכורות וכיו'); כמנהל - הוא אז עשוי לעסוק יותר בניהרת, חוקים נחלים וכיו' על פני הקשה לתלמידים, למורים ולבעליותיהם.  
כמורה - יעדיף לשים דגש על נחלים, בדיקת شيء או בית, עבודה "לפי הספר". יסרב לחזור מן השגרה, או למדוד נושא אוטקטיבי או אקטואלי על פי רצון התלמידים או על פי המותבקש מהਐוריומים בשיטה.
- ג. **היזם** - (*Entrepreneur*). בסביבה משתנה, זוקרים ארגונים לרעונות חדשים כדי להתקיים. מדי יום נקרות הזרמוניות, מתגלים סיכויים לצד טיכונים, מtauוררות בעיות ועל הארגון לדעת כיצד להתמודד עמו.  
כדי להקים ארגונו יש צורך ב"יזם" האדם שייתן את הרעיון או את ה"ניצוץ" שאותו יוכל ה"יצרך" לחזקיא אל הפועל.
- היום (E) מאופיין בהיותו חדשן, יצירתי, שובר מוסכמות וחושב בדרך לא שגרתית. יזמות וחידשות אינה מוגבלת לעולם העסקים בלבד. ניתן למצוא יזמים גם בתחום הטכנולוגי (מצאים למיניהם) אך גם יזמים חברתיים (היוזמים מהפיקות חברתיות), יזמים מחקריים ומדעיים (היוזמים פריצות דרך במדע) וכו'.
- הסכנות שמנhall בעל סגנון ניהול E (יזמי) יכול לגרום הם:
  - ארגון הנשלט על ידי יזמים הוא ארגון שמטטרתו חדשנות. רעונות מתישנים מיד עם הדפסתם. אין הפנה של רעונות ובדיקה כדיאותם.
  - המסדר של מנהל יומי לעובדי הוא "אל תתאמכו להתחילה לעבוד על רעונות שלי, כי מילא אני עומד לשנות אותם".
  - עובדים ו/או מנהלים בעלי סגנון (A) אינם מסוגלים לעבוד עם מנהל מסוג (E) בשל חוסר المسؤولות שלו להימנע לכללים וכן זה עלול לשבש את האקלים החברתי בארגון.
  - בחלק מן המקורים המנהל ה"יזם" מוביל רעיון כללי מאד ומצפה מהכפוים לו ועמיתיו להמשיך ולהוציאו אל הפועל. הוא אינו מתעניין בפרטים ונותן רק את הרעיון הכללי.
- המורה ה"יזם"פתח תוכניות לימוד עצמאיות, יעודד הורים וילדים לפעילויות לא שגרתית וינסה להימלט מהשגרה. יחד עם זאת הוא עלול להוביל את

תלמידיו למחוזות מעוניינים אך לא בהכרח אלו שעלייהם הם צריכים להיבחו במסגרת בחינות הבגרות.

**ד. המתכלל - (Integrator).** התהlik שבו סיכון היחיד או יעדיו הופכים לשיכונים או יעדים קבועתיים נקרא תכלול על פי אדייגיס (1979). תפקידו של המנהל המתכלל הוא לחבר את הוצאות לעדי הארגון ולהעצים (to empower) את עבוזות הוצאות עד לרמה בה יוכל למלא את משימותיהם לעדיו. המנהל המתכלל (I) מתיחס לאנשים והם עומדים בראש מעיינו. הוא סולל את הדרך להשכלה כלילית במחיר פשרות. עיקר דאגתו של המנהל בעל סגנון זה נתונה להפעלתה התקינה של המערכת לשביעות רצונם של האנשים במערכת. הוא מנהל עםם דיאלוגים ומקשיב לרחשי ליבם, לאור זאת הוא יודע כיצד לקבל החלטות שייהיו מקובלות על האנשים האמורים לבצע אותן.

התכלול מושג על ידי לבון והבהרה של הנושאים הנתונים בחלוקת בתן הארגון. הדיאלוג המתעורר בין האנשים בתפקידים וברבדים השונים מאפשר לחשוף את הקשיים הקיימים ואת נקודות הקונפליקט המהוות ביוטר. לבון כזה יוצר ערכyi תקשורת חיובים המאפשרים שיתוף פעולה ותפקוד נכון וחקלא של הארגון לאורך זמן.

הסכנות שמנהל בעל סגנון ניהול I (מתכלל) יכול לגרום הם :

- מנהל הרואה ורק את הצד של העובדים ולא את כל התמונה (כולל זווית הראייה של המנהלים וחחנהלה) הופך להיות על-מנהג. הוא עלול אז להעדיף את טובת העובדים על פני טובת החברה ולגרום לקריסת המערכת.
  - העובדים עלולים לזהות את הסגנון הניהולי של המנהל ול'ינצל' זאת לטובתם גם כאשר אין הצדקה לכך. עובדים החשים שהמנהל תמיד איתם עלולים לעבור את הגבול ולדרosh דרישות מוגזמות, וכך אשר הארגון נעה להם קיים סיכון שייעדי הארגון לא יתמלאו.
  - כדי לרצות את העובדים עלול המנהל בעל הסגנון המתכלל, להתעמת עם עמיתיו בעלי הסגנונות האחרים, ובפרט עם המנהלן (A) והיצרן (P) שדרישותיהם לumedיה במשימות הארגון ובנהלו עלולים לפגוע לדעתו בטובות העובדים.
- בבית הספר אנו עושים לפגוש את בעל הסגנון המתכלל בכל תפקיד. הוא יכול להיות חבר הנהלה המנסה ליצור קונצנזוס בקרב חברי הנהלה וליציג (כפי הבנו) את ציבור העובדים בפני הנהלה. אנו יכולים גם לפגוש בו כנציג ועד המורים המנסה לתוך ולגשר בין הנהלה למורים וכו'.

**ניהול סינרגטי**

לאור האמור לעיל, טוען אדייגיס (1979; 1991; 2000) כי אין ניהוליעיל של מנהל יחיד (ולא משנה מה טגנון הניהול שלו), אלא צירוף אופטימלי של כל 4 בעלי הסוגנותות הקודמים. ניהול סינרגטי לאפשר ניהול תקין ואפקטיבי של הארגון בהתאם לשלביו הארגוני על פני מסלול חייו.

ניהול סינרגטי יעיל כי הוא מתמקד בשלשושה מישורים:

- א. המישור החברתי - דורך פעילות גומלין בין האנשים שבארגון.
- ב. המישור המערכתי (System) - שיטתי ומקיף ביחס החלטות סדיירות ומודמות.
- ג. במישור הפרו-אקטיבי - דורך תכנון מראש לקרה עדים ולא להיות מובל על ידי המציאות תוקן תגובה לאחר מעשה.

מורכבותו של המעשה החינוכי אינה מאפשרת לו ניהול יחיד כפי שהוא בעבר. בכל מוסד חייב הניהול להכיל, בדרך זו או אחרת, את ארבעת הסוגנותות. כיון שאין אדם שיש בו את כל ארבעת הסוגנותות הרוי שניהול טוב של מוסד חינוכי חייב להיות ניהול של צוות ולא ניהול יחיד.

גישה אדייגיס לניהול רואה בניהול צוות סינרגטי עיקרונו מרכז לניהול אפקטיבי של ארגונים בימינו - ההשפעה המשולבת של אנשים מטיפוס שונה יוצרת תוצרים טובים ומוגנים יותר מאשר אוסף של אנשים בעלי סוגנו דומה.

בתהליכי העבודה הסינרגטי, לומד כל משתתף מן האחרים. אין הוא מבטל את דעתו בפניו דעות האחרים, אלא לומד לראות את הדברים מזוית ראייה אחרת.

העבודה הティינרגטית מבטיחה שיתוף פעולה בין אנשים בעלי צרכים שונים (ולפעמים אף מנוגדים) ובבטיחה ייצוג נאמן לכל צורכי הארגון ומהוחרם חיים מאוזן יותר.

לסיכום: מטרת המחקר הנוichi היא לבחון את הקשר בין סוגנותות ההתקשרות של מנהלים לבין סוגנותות הניהול שלהם.

**ד. שיטות המחקר****בדיקות**

נבחנו 85 נבדקים: 35 עובדים הוראה בתפקידי ניהול (מנהל בית ספר, סגנים, רכוי שכבות, ורכיבי חינוך חברתי) ו 50 עובדים הוראה (מחנכים ומורים מקצועיים).

**כלים**

- א. **שאלון התקשרות (Attachment)** (פינצ'י, הר-אביב, ויצמן, טיאנו ושניט, .(1996

השאלון מורכב מ 15 היבטים הקשורים לעמדות ורגשות סביב קשורים עם אנשים. על פי השאלון סווגו הנבדקים לשוש קבוצות התקשורת: "בטוח", "נענו" ו"חרד". בצד כל היבט ישנו סולם הנע בין 1-5 לציון מידת ההסתמכתה של הנבדק עם ההיבט.

לגביו כל אחד מהמשפטים התבקש הנבדק לדרג את עצמו על פני הסולם שהוזכר לעיל, הנע בין 1-5, כאשר 1 משמעו שהמשפט גמור לא נכון לגביו ו- 5 משמעו שהמשפט נכון מאוד לגביו.

השאלון המקורי בודק את סגנונות התקשורת אצל ילדים, אך שינוו והתאמנו אותו למבוגרים לצורך המחקר הנוכחי.

במחקר בדיקת מהימנות על פי נוסחת קרוונבך אלףא של השאלון המותאם הניבה את התוצאות הבאות: סגןון הבטווח = .67; סגןון נענו = α; סגןון חרד = .90. α = .90.

#### ב. שאלון סגןון ניהול (אדיגיס, 1991).

השאלון מורכב מ 20 היבטים שונים המתאפיינים בתחוםים שונים של עולם העבודה. דוגמה:

מטרתי העיקרית היא:

- אנשים בעלי סגןון P (ישראל) ידרגו בציון 8 (הגבוה ביותר) את ההיבט "להיות במשרה עם עמדת".
- אנשים בעלי סגןון A (מנהל) ידרגו בציון 8 (הגבוה ביותר) את ההיבט "להיות "להיות הטוב ביותר ביותר בשטח שלי".
- אנשים בעלי סגןון E (יזמי) ידרגו בציון 8 (הגבוה ביותר) את ההיבט "להשיג חכמתה לעבודותי".
- אנשים בעלי סגןון I (מתכלה) ידרגו בציון 8 (הגבוה ביותר) את ההיבט "להציג ביטחון במקום העבודה", וכך הלאה.

ההוראות הן:

- לפחות 20 אמריות המתאפיינות בדרך הפעולה שלך בעבודה. תשובותיך צרכות לשקר איך אתה נהוג במקרים אלה ולא מה אתה חושב שאתה או צריך לעשות, למול כל אמריה נמצאים 4 אפויונים. عليك לשקל את מידת התאמתם לך ולסמן את הספרות 2, 4, 8, או 1 לפי מידת ההתאמאה.
- הענק 8 נקודות לאפויו שהכי יהלום אותך, 4 נקודות כאשר האפויו מתאים לך לעיתים, 2 נקודות כאשר האפויו מתאים מעט מאוד ונקודה אחת כאשר האפויו כמעט פחות מתאים לך.

בשלב הבא מסכימים את דרגת הנבדקים לכל טוֹר (סגנון ניהול) ובודקים את ציונו של הנבדק מול הדרמה שהושבה על ידי המתרגמים לאחר העברת על מדגם גדול של ישראלים. לכל סגנון ניהול ישנה התפלגות נורמלית משלה והקביעה מי גבוהה באיזה סגנון היה על בסיס ההשוואה לנורמות אלו.

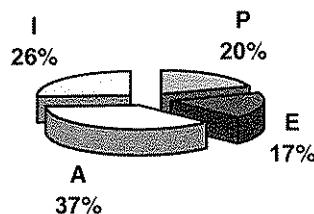
#### ה. תוצאות

עקב העובדה לנבדקים שסוגנום החתකשורות הוא סגנון הנמנע וסגנון החוץ הניטנים לשוויך לסגנון שאינו בטוח ויכזוו את כל הנבדקים לשתי קבוצות - בעלי סגנון התקשרות בטוח ( $68 = \text{ח}$ ) ובעלי סגנון התקשרות לא בטוח ( $17 = \text{ח}$ ). בהמשך, חישבנו לכל נבדק את ציון הסגנון ניהולו שלו. החזון נקבע לפי תשובהתו לשאלון הסגנון ניהולו על פי אידיגיס. על פי התיאוריה של אידיגיס קיימים ארבעה סוגנות ניהול:

P - יצירני	A - מינחן
E - יצם	I - מתכלל

להלן בגרף מס' 1 התפלגות סוגנות ניהול השונות של המשתתפים במדגם:

גרף מס' 1



מעיוון בגרף שלעיל מתברר שהקבוצה הגדולה ביותר היא בעלי סגנון A - 37%, ואילו בעלי סגנון E הם הקבוצה הקטנה ביותר (17%). על מנת לבחון מהו הסגנון ניהול האופייני למנהגים בעלי סגנון התקשרות בטוח נערך מבחן<sup>2</sup>. להלן בטבלה מס' 1 התפלגות שכיחות בעלי סגנון מותכלל (I) וסגנון יצמי (E) בין בעלי סגנון התקשרות בטוח ללא-בטוח.

סוגנו ניהול		סוגנו התקשורת	
מתכפל	יום	יום	מתכפל
9	22	6	0
		בטוח	לא בטוח

תוצאות מבחן  $\chi^2$  מצביעות על כך שקיימות הבדל מובהק ( $P < 0.001$ ,  $df = 1$ ) בין הקבוצות. מעיוון בטבלה נראה שככל בעלי הסגנון הניהולי מותכפל (I) הם בעלי סוגנו התקשורת בטוח ובקרב בעלי סוגנו ניהול יומי (E) יש יותר בעלי סוגנו בטוח ( $9 = \text{ח}$ ) מאשר לא בטוח ( $6 = \text{ו}$ ). על מנת לבחון מהו הסגנון הניהולי האופייני למנהיגים בעלי סוגנו התקשורת לא בטוח נערך נערך נבדק מבחן  $\chi^2$ .

להלן בטבלה מס' 2 התפלגות שכיחות בעלי סוגנו יצרני (P) וסוגנו מינהלי (A) בין בעלי סוגנו התקשורת בטוח ללא-בטוח.

סוגנו ניהול		סוגנו התקשורת	
יצרני	מינחהלי	יום	מתכפל
24	13	8	3
		בטוח	לא בטוח

תוצאות מבחן  $\chi^2$  מצביעות על כך שלא קיימת הבדל מובהק בין הקבוצות. מעיוון בטבלה נראה שלמרות שרוב בעלי סוגנו הניהולי הם יצרני והן מינחהלי הם בעלי סוגנו התקשורת בטוח עדין אין הבדל זה מובהק מספק. על מנת לבחון האם קיימים הבדלים בין מורים לבין מנהלי בתים ספר ביחס לסגנונות ניהול נערך נבדק מבחן  $\chi^2$ .

תוצאות מבחן  $\chi^2$  מצביעות על כך שקיימות בין הקבוצות הבדל מובהק ( $P < 0.001$ ,  $df = 3$ ,  $\chi^2 = 16.27$ ).

בנוסף, בדקו, בטלת השיכיותות מי מתוך שתי קבוצות המחקר (מורים או מנהליים) הם השכיחים בקרוב ארבע סוגנונות הניהול. תוצאות הבדיקה להלן בטבלה מס' 3.

סוגנו ניהול	מורים	מנהלים
14%	86%	I
80%	20%	E
38%	60%	A
41%	59%	P

מעיון בטבלה נראה ש מרבית בעלי הסגנון ה ניהולי מתכפל (I) הם מורים ולא מנהלים, לעומת זאת, בקרב בעלי סגנון ניהול יזמי (E) יש פי 4 מנהלים מאשר מורים.

### ג. דיוון

משפיעים על התנהגותו, תגובתו וסגנון התנהלותו עם אנשים אחרים. Feeney & Noller, (1990) ואחרים, מצבאים על כך שדפוסי ההתקשרות של מבוגרים זהים לאלו אשר רכשו בילדותם. ה"מודלים לפועלה" (Working-Models) לפיהם פועלים אנשים מבוגרים הם אלו שנלמדו בילדות ואשר ליוו את האדם מילדותו ועד לימי אלו כמבוגר. מודלים אלו משפיעים על התנהגותו, תגובתו וסגנון התנהלותו עם אנשים אחרים.

לאור זאת, מבוגרים אשר רכשו כבר בילדותם את הסגנון ההתקשרותי ה"בטוח", חשים נוחות ובטחון ובטים יותר בקרב אנשים ואלהבים יותר להיות בחברתם מאשר בעלי סגנון ההתקשרות ה"לא-בטוחים" (נענו וחרד).

על פי אדייגיס (1979 ; 1991 ; 2000) המנהל בעל הסגנון ה ניהולי המתכפל (II) מאופיין בקרבה אל אנשים גם אם זה בא על חשבון התפקיד. הוא מתייחס לאנשים והם עומדים בראש מעייניו. הוא סולל את הדרך להסכמה כללית במחיר פשרות. עיקר דאגתו של המנהל בעל סגנון זה נתונה להפעלתה התקינה של המערכת לשביות רצונם של האנשים במערכת. הוא מנהל עםם דיאלוגים ומקשיב לרחשי ילבים, לאור זאת הוא יודע כיצד לקבל החלטות שייהיו מקובלות על האנשים האמורים לבצע אותן.

סביר להניח לנו, שבקרב המורים המעודדים פעילות היינוכית חברתיות ותרבותית בין אנשי הצוות ובקרב רכזי החינוך החברתי שתפקידם ליצור אקלים חברתי נוח הן בקרב עובדי החוראה והן בהקשר שלהם עם תלמידים והורים יהיו יותר בעלי סגנון מתכפל.

בנוסף, כאמור לעיל, בסביבה משתנה, זוקקים ארגונים לreasונות חדשות כדי להתקיים. מדי יום נקרות הנסיבות, מתגלים סיכומיים לצד טיכונים, מותעוררות בעיות ועל הארגון לדעת כיצד להתמודד עמן.

היום (E) מאופיין בהיותו חדשן, יצירתי, שומר מוסכמות וחושב בדרך לא שגרתית. יומות וחדשות אלה מוגבלת לעולם העסקים בלבד. ניתן למצוא יומנים גם בתחום הטכנולוגיה (מציאותים למיניהם) אך גם יומנים חברתיים (היוזמים מהפיכות חברתיות), יומנים מחקריים ומדעיים (היוזמים פריצות דרך במדע) וכו'. סביר להניח שכדי להיעז וליזום על האדם להיות בעל סגנון

התקשורת "בטוח". רק אדם שאינו חשש מביקורת יהיה מוכן להזיז דברים ולדוחף את המערכת לקרה שינוי.

בהתאם לכך אכן נמצא במחקר הנוכחי כי בקרב בעלי הסגנון הניהולי המתככל (I) נמצאו כל הנבדקים כבעלי סגנון התקשורת בטוח (100%). ובקרב בעלי סגנון התקשורת יומי (E) אחוזי ה"בטוחים" היה גבוה ב-50% מאשר בעלי סגנון התקשורת ה"לא-בטוח".

Hazan & Shaver (1990) ואחרים, טוענו כי דפוסי התקשורת של מבוגרים זהים לאלו אשר רכשו בילדותם. לאור זאת, מבוגרים אשר לא רכשו בילדותם את הסגנון התקשורת "בטוח", נשארו עם סגנון התקשורת "לא-בטוח" (מנעו או חרדו) חשים חוסר נוחות וחוסר בטחון בקרב אנשים. הם אוחבים יותר להיות לבד או להתרחק מעורבות רבה עם אנשים מאשר בעלי סגנונות התקשורת "בטוחים".

אדיגיס (1979 ; 1991 ; 2000) רואה במנהיג בעל הסגנון הניהולי מינהלן (A) המאפיין בחתפקידים עם נירת, הקפדה על שמירת חוקים ונהלים. העדפת שמירה על כלליים ונורמות על פני טובת האנשים. ואומר לעיל בבית הספר הוא יעדיף לשרת את משרד החינוך וחוקיו (תקשייר וחורי המנכ"ל) על פני בקשות אישיות לחריגת מצד כפיפיו או עמיינו.

גם המנהל הייצרני (C) מונע להשגת תוצאות ולעתים גם כאשר המשמעות הינה פגעה באנשים. הואאמין דוחף את הארגון להשגת מטרותיו אבל זה יכול לבוא על חשבון האנשים. בית הספר הוא יעדיף הישגים לימודים על פני פעילות חברתית או תרבותית.

שערנו שעובדי הוראה המכונים להשגת מטרות (P) ו/או צמודים לנוהלים (A) יהיו יותר בעלי סגנון התקשורת "לא-בטוח" מאשר "בטוח". בדקנו בעזרת מבחנים<sup>2</sup> ולא מצאנו הבדל מובהק בין בעלי סגנון התקשורת בטוח לבעלי סגנון התקשורת לא-בטוח ביחס לסטנדרט הניהולי שלהם.

יתכן שהסיבה לחוסר המובהקות לגבי האוכלוסייה זו הוא חלקה הקטן בקרב הנבדקים במדגם. Ainsworth (1978) אשר הטביעו את סגנונות התקשורת (בטוח, מנע וחרד) מצאו במחקריהם שההטפלגות של הבטוחים בקרב האוכלוסייה הכללית עומדת על 60% מול 40% לא בטוחים. לעומת זאת, במחקר הנוכחי איתרנו רק 19.7% לא בטוחים מול 80.3% בטוחים.

לא מן הנמנע שמקצוע ההוראה בהיותו מקצוע שוחרק יוצר את הסלקציה הזו וגורם לכך שמדוברים להוראה בעלי סגנון התקשורת "לא-בטוח" לא יגיעו

למקצוע או ייפלו ממנה ב מהרה. ככל אופן, יתכן ומיועט הנבדקים בעלי סגנון "לא-בטווח" הוא הגורם לכך שהשערה זו לא אומתת.

ביקשו לבחון האם בעלי התפקידים השונים בקרוב עובדי ההוראה (בעלי תפקיד ניהול מול מורים) אכן שונים גם בסגנונים הניהולי. שיערנו שבקרב המורים יהיו יותר בעלי סגנון ניהול מתכלי (I) מאשר בקרוב מנהלים. הסיבה, להערכתנו: ההוראה היא מקצוע הדורש קשר עם אנשים (תלמידים, עמיתים וכו') לעומת הנהול שהוא יוטר בירוקרטיה וקשרו לנוהלים. לכן, להערכתנו מורים בעלי סגנון ניהול מינחלי יתקשו לתפקד כמורים ויעדיפו להتقدم לתפקידים ניהול שבהם עומסותיהם יבואו יותר לידי מושך בהוראה.

באמצעות מבחר<sup>2</sup> נמצא כי כמות המורים בעלי סגנון ניהול מתכלי גבוהה באופן משמעותי מזו שבקרב המנהלים (~ 86% מקרב בעלי הסגנון הניהולי המתכלי הם מורים ורק 14% הם מנהלים).

תמיicha לממציא זה מצאנו בדבריו של אחד המורים שلطענתו התבקש פעמים על ידי הממוניים עליו לצאת לקורס ניהול סרב בטענה שי"אינו רוצה לרדות במורים". כלומר, הוא אוהב אנשים ואינו רוצה להתעמת עם אף אחד. המשמעות היא שתת השערה זו אוששה.

שערנו שבקרב המנהלים יהיו יותר בעלי סגנון ניהול יזמי (E) מאשר בקרוב מורים. הסיבה לכך היא להערכתנו שככל בעל תפקיד ניהול חייב ליזום, לשנות ולקדם את הנtanן לתהום אחריו מעל בתפקידו. דרישת זו לשינוי וחדשנות עלולה לבוא לעיתים על חשבון נוחותם של המורים ורק אדם בעלי סגנון ניהול המרוחק מעט מאנשים (יזמי) יוכל לעמוד בכך. עובדי ההוראה בעלי סגנון מתכלי יתקשו לקבל חידושים העולמים לפגוע בעובדים הכהופים להם ולכנן ימינו לאלת לתפקידים ניהול.

באמצעות מבחר<sup>2</sup> נמצא שאכן, כמות המנהלים בעלי סגנון ניהול יזמי גבוהה באופן משמעותי מזו שבקרב המורים (פי ארבעה). כלומר 75% מקרב בעלי הסגנון הניהולי יזמי הינם מנהלים.

שערנו גם שבקרב המנהלים יהיו יותר בעלי סגנון ניהול מינחלי (A) מאשר בקרוב מורים. הסיבה לכך היא להערכתנו שככל בעל תפקיד ניהול חייב להקפיד על נוהלים, חוקים וכו'. המנהל כאחראי על תהום דואג לקבל החלטות בתחוםו וחובה עליו לבדוק שאכן החלטות שהתקבלו אכן מיושמות.

כבר ציינו לעיל שהתקיד הניהולי מטבעו יוצר ריחוק מסוים מהכהופים בשל הצורך של המנהל לדאוג למערכת וזאת לעיתים על חשבון האנשים. המנהל גם

אחראי מבחינת החוק על שללים וביתוחם של המורים והתלמידים ולכון חובה עליו לוודא שנהלים אלו אכן יישמרו.

עובדיה הוראה בעלי סגןון מתכלל למשל, ותकשו להעתיק על נלים העולמים לפוגע בעובדים הפטופים להם ולכון ימעטו לכת תפקידי ניהול.

באמצעות מבחן<sup>2</sup> א' לא נמצא הבדל מובהק בין כמות המנהלים בעלי סגןון ניהול מינהלי לבעלי סגןון זה בקרבת המורים. יתכן ודבר נבע מכך שכיוום גם המורים הינם למעשה פקידים של המערכת. המורה חייב לפועל ע"פ חוקי בית הספר, וחייב לרשותו נוכחות של תלמידים, ציונים, תעוזות, רישום טוילים וכו'.

בעתיד כאשר בית הספר יהיה מקצועי יותר (ענבר 2000) יעסוק כנראה המורה רק בחוראה נטו ואת כל העבודה המינימלית יבצעו אנשים שיוסטמו לכך. יתכן שאז יימצא הבדל בין כמות המורים בעלי סגןון מינהלי לבין כמות המנהלים בעלי סגןון זה.

שערנו גם שלא יימצא הבדל בין המנהלים לבין המורים ברמת בעלי סגןון ניהול יצרכי (P). הסיבה לכך היא להערכתנו שכיוום כל בעל תפקיד זה ניהול וחראתי נדרש לעמוד ביעדים ולהגיע להישגים. אנחנו חיים בחברה הישגית ותחרותית ובתי הספר נמדדים על פי הישגים הנמדדים (לא חינוך אלא ציוני בגרות, מבחני סוליד וקטגוריות אחרות).

מורים ומנהלים נדרשים להגיע להישגים ומיל שלא עומד בנסיבות מסוית אחר. לכן, גם מנהלים וגם מורים נדרשים להיות בעלי סגןון יצרכי וכן לדרש מהתלמידים להיות כאלו.

באמצעות מבחן<sup>2</sup> א' לא נמצא הבדל מובהק בין כמות המנהלים בעלי סגןון ניהול יצרכי דומה לבין מורים בעלי סגןון זה.

#### ג. סיבוט והשלכות לתהליכי הפשורות מורים

1. מין וקבالت מועדים להתקשרות לחוראה  
התפלגות שנמצאה באוכלוסיית עובדי ההוראה (מורים, מנהלים ובעלי תפקיד ניהול) שנבדקה, היא 80% בעלי סגןון בטוח לעומת 20% בסגנונות הלא-בטוחים (נמנע וחרד), בעוד שההתפלגות בכלל האוכלוסייה היא 60% בטוחים ו-40% לא-בטוחים.

נראה לנו שהפונים להוראה ולהיינך הם ברובם אנשים המרגישים בטוח בסביבת אנשים, ולכן האלא-בטוחים הוא נמוך יותר מאשר באוכלוסייה הכלכלית, ולמרות זאת נראה לנו שיש צורך לבדוק קשר בין בעלי הסגןון הלא-בטוח בקרבת עובדי ההוראה לבין רמת הנשירה מעולם ההוראה. אם יימצא קשה

כהה, ניתן לאטור סטודנטים כאלה בתהליך היכרותם ולבנות תכנית התערבותות ותמיינאה, שתסייע לסטודנטים אלה בשינוי דפוסי התקשרותם.

2. היכשרה לעובדה בצוותים סינרגטיים העובדה בצוותים ניהוליים ובצוותי מורים לפיתוחה תכניות והפעלתם במערכות הבית-ספרית תלך ותגבר ככל שמערכות בית הספר יפתחו לקהילה ויפעלו בסביבות משנותו. יש להזכיר את המורים לעובדה בצוותים סינרגטיים בשלב מוקדם ביותר של התקשרותם. היכשרה זו יכולה להתבצע חן במטלות לימודיות, בעבודה בפיתוח מערכיים ותכניות, ובעיקר בעבודה המעשית בבתי הספר ובמסגרת הסטיאז' שלהם.
3. חשוב שהמתכשרים להוראה יכירו בשלב מוקדם את טוגנים ניהוללי, יתרונוטי וחסרונוטי. הכרת הסוגנות הקיימים והטוגון האישי מאפשרים לממתכשרים לפתח צדדים חזקים ולהיות מודעים לצדדים חסרים בסוגנותם, מומלץ לעשות זאת חן במסגרת סדנאות או בקורסים למנהיגות חינוכית, וחן בתהליך הליווי בעבודה המעשית. ליווי אישי (בעבודה המעשית ובסטיאז') שידגיש נושאים אלה, יפתח את הצמיחה האישית של המתכשרים ויפתח אותם לראייה בוגרת ולבחינה עצמית של יכולותיהם המקצועיות.

#### ח. ביבליוגרפיה

1. אדייס, יי (1979), *ניהול לключи - סיבוב וטיפול*, הוצאת ציריקובר תל אביב.
2. אדייס, יי (1991), *צמיחה והתחדשות בארגונים*, המרכז הישראלי לניהול, תל אביב.
3. אדייס, יי (2000), *ניהול הצמיחה בארגונים*, המרכז הישראלי לניהול, ת"א.
3. אריאלי, זי (1993), *אישיות ועובדת-חיתוך שבין טוגון ההתקשרות והתחנחות אובייקטיב (OCB)*, אוניב' בר-אילן רמת גן.
4. גוטليب, תי (1991), *טוגון ההתקשרות וסביבה עצמית*, אוניב' בר-אילן רמת גן.
6. גונן, יי וזכאי, אי (1999), *מנהיגות ופיתוח מנהיגות*, משרד הביטחון, ת"א.
7. ליבוביץ', שי וליכטנברג, אי (2000), *לקראת מנהיגות חינוכית*, הוצאת מכללת אורות, אלקננה.
8. ענבר, ד' (2000), *ניהול השינוי - התאנగ החינוכי*, הוצאת RCS, אבן יהודה.

9. ענבר, ד' (2000), *מנהיגות חינוכית - מבירוקרטיה למקצוענות, פמ"ח - יבנער לנוער תבונה וחיון*, הסתדרות המורים, תל אביב.
10. פינצי, ר', הר-אביב, ד', ויצמן, א', טיאנו, שי' ושנית, ד' (1996), התאמת השאלון לסייע טגנות התקשרות לילדים גיל החבון, *פסיכולוגיה*, חוברת 5, עמ' 167-177.
11. פוקס, א' (1995), *שינוי פדרץ חיים במטילות חינוך*, הוצאת ציריקובר, ת"א.
12. פרידמן, י' (1992), *טגנות ניהול בשינוי, מкладה במינהל חינוך*, חוברת 18, אוניברסיטת חיפה, חיפה.
13. פרידמן, י' (1993), *מנהיגות ובלתי קבוצתי, מкладה במינהל חינוך*, חוברת 19, אוניברסיטת חיפה, חיפה.
14. פופר, מ' (1994), *על מנהליות במנהיגות*, הוצאת רמות, אוניברסיטת ת"א.
15. פופר, מ' וرونן, א' (1989), *על המנהיגות*, הוצאת משרד הבטחון, תל אביב.
16. צמחוני, א' (1992), *הקלש שבין טגנון התקשרות ופער*, אוניבי בר-אילן, ר"ג.
17. שורצולד, י' (1978), *לא לפדו- אשנב לפטישולוגיה חיבורית*, הוצאת האוניברסיטה הפתוחה, תל אביב.
18. Ainsworth, M.D.S. & Witting, B. (1969). Attachment and exploration behavior of one year old in a strange situation, in Foss B. (Ed.), *Determinants of Infant Behavior*, vol. 4, New- York: Academic Press.
19. Ainsworth, M.D.S. and others (1978). *Patterns of Attachment*. Hillsdale, N.J.: Erlbaum.
20. Ainsworth, M.D.S. (1979). Infant mother attachment. *American Psychology*, 34, pp. 932-937.
21. Ainsworth, M.D.S. (1989). Attachment beyond infancy. *American Psychologist*, 44, pp. 709-716.
22. Bales, R.F. (1950). A set of categories for the analysis of small group interaction. *American Sociological Review*, 15, pp. 257-263.
23. Bales, R.F. (1970). *Personality and Interpersonal Behavior*, New- York: Holt, Rinehart and Winston.
24. Bass, B.M. & Avolio B.J. (1990). Developing transformation leadership: 1992 and beyond. *Journal of European Industrial Training*, 14, pp. 21-27.
25. Bowlby, J. (1958). The nature of the child's tie to his mother. *International Journal of Psychoanalysis*, 39, pp. 350-371.

- 26.Bowlby, J.(1969). *Attachment and Loss: attachment*. N.Y.: Basic Books.
- 27.Bowlby, J. (1973). *Attachment and Loss: Separation*. N.Y.: Basic Books.
- 28.Bowlby, J. (1979). *The Making and Breaking of Affectional Bonds*. New-York: Basic Books.
- 29.Bowlby, J. (1980). *Attachment and Loss: loss sadness and depression*. New-York: Basic Books.
- 30.Burns, J.M. (1978). *Leadership*. New- York: Harper and Row.
- 31.Fiedler, F.E. (1971). *Leadership*. New- York: General Leading Press.
- 32.Gibb, C.A. (1969). Leadership. *Hand Book of Social Psychology*, vol. 4. Cambridge Mass.: Addison Wesley.
- 33.Hamblin, R. (1958). Leadership and crisis. *Sociometry*, 21, pp. 322-335.
- 34.Hazan, C. & Shaver, P.R. (1987). Romantic love conceptualized as an Attachment process. *Journal of Personality and Social Psychology*, 52, pp. 511-524.
- 35.Hazan, C. & Shaver, P.R. (1990). Love and work: an Attachment theoretical perspective. *Journal of Personality and Social Psychology*, 59, pp. 270-280.
- 36.Hersey, P. & Blanchard, K.H.(1972). *Management of Organizational Behavior*. Englewood Cliffs, N.J.: Prentice- Hall.
- 37.Locke, E.A. and others (1991). *The Essence of Leadership- The Four Keys to Leading Successfully*. New-York: Maxwell Macmillian International. pp. 23-34.
- 38.Leibovich, S. (2000), *The connection between Attachments styles and Managerial styles among Managers and Teachers in School*. Paper presented as a part of PhD program in Education, University of Nitra, Slovak Republic.
- 39.Merie, F. (1949). Group leadership and institutionalization. *Human Relations*, 2, pp. 23-29.
- 40.Porter, L.W., Lawler, E.E. & Hackman, J. (1975). *Behavior in Organizations*. New-York: McGraw-Hill.
- 41.Reddin, W.J. (1967). The 3-D management styles theory. *Training and Development Journal*, April, pp. 8-17.

42. Reddin, W.J. (1970). *Managerial Effectiveness*. New-York: McGraw-Hill.
43. Sergiovany, T.J. (1984). Leadership and excellence. *Educational Leadership*, Vol. 41.
44. Sergiovany, T.J. (1990). *Value Added Leadership*. New-York: Harcourt Brace Jovanovich.
45. Sergiovany, T.J. (1994). *Building Communities in School*. San Francisco: Jossey Bass.
46. White, R. & Lippit, R. (1960). Leader behavior and member reactions in three social climates. In D. Cartwright and A. Zander (Eds.). *Group Dynamics*. New-York: Harper and Row.